

Calendario del Candidato Ciudadano 2027

Del hoy al 6 de junio — qué hacer, cuándo y por qué

Proceso electoral 2027 · 17 estados · +1,000 ayuntamientos en juego

apolitica.mx · 12 campañas ganadoras en Michoacán

Por qué el tiempo es tu ventaja más grande

El candidato ciudadano que arranca hoy tiene una ventaja enorme sobre quien espera al registro oficial. Mientras los partidos negocian internamente quién va en la boleta, tú puedes estar construyendo presencia, red y narrativa. Este calendario te dice exactamente qué hacer en cada etapa.

Fecha de la jornada electoral: domingo 6 de junio de 2027. A partir de hoy (mayo 2026) tienes 13 meses. Cada mes cuenta.

MAYO – AGOSTO 2026

FASE 1: CONSTRUCCIÓN SILENCIOSA

Nadie sabe que vas. Tú ya estás trabajando.

- ✓ **Aplica el diagnóstico de viabilidad de tu municipio**
Antes de decirle a alguien que vas a competir, necesitas saber si tu municipio tiene condiciones reales. Usa el Diagnóstico en 10 preguntas de Apolítica.
- ✓ **Define tu arquetipo de candidatura**
¿Eres el vecino confiable, el transformador, el defensor o el conocedor? Tu arquetipo determina tu mensaje, tu zona de arranque y tu perfil en redes. Definirlo ahora te ahorra meses de ensayo y error después.
- ✓ **Mapea tu red de 100 personas**
Identifica en tu teléfono, tu comunidad y tus círculos quiénes podrían ser parte de tu equipo. No los convocas todavía — solo los identificas y los mantienes cerca.
- ✓ **Empieza a construir presencia digital sin hablar de candidatura**
Publica sobre tu comunidad, problemas locales, propuestas ciudadanas. Construye audiencia antes de necesitarla. TikTok y Facebook son los canales prioritarios en municipios medianos.
- ✓ **Ten la conversación con tu familia**
Esta es la más importante de esta fase. Tu familia necesita entender qué viene antes de que lo sepa el municipio. Sin respaldo familiar no hay campaña sostenible.

SEPTIEMBRE –
NOVIEMBRE 2026

FASE 2: ACTIVACIÓN DE RED

El proceso electoral arranca. Tú ya llevas meses de ventaja.

- ✓ **Convoca a tu círculo cercano: la primera reunión**
Reúne a las 15-20 personas más cercanas y comprometidas. No es un mitin — es una conversación honesta sobre el proyecto. Aquí asignas los primeros roles de tu equipo.
- ✓ **Verifica los requisitos de candidatura en tu estado**
En septiembre-octubre el INE publica el calendario oficial 2027. Revisa con tu Instituto Electoral estatal los requisitos exactos: firmas, plazos, documentación. Cada estado tiene condiciones distintas.

✓ **Arranca el recorrido territorial en tu zona fuerte**

Empieza a recorrer tu zona de mayor influencia. Puerta a puerta, mercados, eventos comunitarios. Todavía no como candidato — como ciudadano preocupado por el municipio.

✓ **Documenta en video tu presencia comunitaria**

Cada recorrido, cada conversación con vecinos, cada problema que identificas — documéntalo. Este contenido es oro para la campaña formal.

✓ **Identifica a tus coordinadores de zona**

Necesitas al menos una persona responsable en cada zona del municipio antes de que arranque la campaña formal. Empieza a cultivar esas relaciones ahora.

DICIEMBRE 2026 –
FEBRERO 2027

FASE 3: POSICIONAMIENTO PRE-CAMPAÑA

Ya todos saben que vas. El municipio empieza a hablar de ti.

✓ **Anuncia tu candidatura en tus redes — sin protocolo, con autenticidad**

El anuncio no debe ser un comunicado de prensa. Debe ser un video directo, en tu colonia, hablándole a tu municipio. Sin corbata, sin podio, sin discurso de partido.

✓ **Tramita tu candidatura formal ante el instituto electoral**

Presenta tu solicitud en tiempo y forma. Ten listos tus documentos: credencial, comprobante de domicilio, las firmas requeridas (si aplica), y el aval del partido si vas con uno.

✓ **Cierra tu estructura territorial**

Para febrero debes tener un coordinador de zona confirmado en cada sección del municipio. Sin estructura territorial no hay operación el día de la elección.

✓ **Lanza tu propuesta central**

Un problema específico, una solución concreta, un plazo real. No prometas lo que no puedes cumplir. El elector municipal ya no cree en listas de 100 compromisos.

✓ **Arranca la recolección activa de votos comprometidos**

Empieza a construir tu base de votos duros. Una conversación directa, un compromiso claro. El objetivo de esta fase: tener 30% de tu meta de votos comprometidos antes del arranque oficial.

MARZO – MAYO 2027

FASE 4: CAMPAÑA OFICIAL

Período de campañas. Todo el trabajo previo se convierte en votos.

✓ **Ejecuta tu calendario de recorridos territoriales semana a semana**

Cada semana tiene un territorio prioritario. No improvisar — ejecutar el plan. El candidato ciudadano que improvisa pierde contra el partido que tiene estructura.

- ✓ **Mantén el ritmo de contenido en redes: mínimo 1 video diario**
No tienes que producir algo complejo. Una pregunta, una denuncia constructiva, un testimonio de vecino. Lo que importa es la constancia.
- ✓ **Organiza eventos de proximidad, no mítines masivos**
Reuniones de 30-50 personas en casas, en la plaza, en el mercado. El candidato ciudadano gana cara a cara, no en escenarios con sonido y pantallas.
- ✓ **Monitorea el avance por zona con tu equipo cada semana**
Cada coordinador de zona te reporta: cuántas casas visitadas, cuántos votos comprometidos, qué objeciones encontraron. Sin datos no hay ajuste de estrategia.
- ✓ **Prepara a tus representantes de casilla**
En las últimas dos semanas antes de la elección, capacita a los representantes de casilla. Este es el paso que más candidatos ciudadanos descuidan y que más elecciones define.

JUNIO 6, 2027

DÍA DE LA ELECCIÓN

Lo que hiciste en los 13 meses anteriores decide este día.

- ✓ **Activa tu red de acarreo propio desde las 7:30 AM**
Cada coordinador activa a su gente. El plan de movilización debe estar listo desde la noche anterior. Quién lleva a quién, a qué casilla, en qué horario.
- ✓ **Representantes en cada casilla desde la apertura (8:00 AM)**
Tu representante debe estar en su casilla antes de que abra. Con credencial, documentos y número de contacto tuyo. Cualquier irregularidad se documenta en el momento.
- ✓ **Mantén comunicación constante con todos los coordinadores**
Un grupo de WhatsApp operativo, un reporte cada hora, y un protocolo claro de qué hacer ante cada escenario posible.
- ✓ **Al cierre: permanece en la casilla hasta que se levante el acta**
No te vayas antes. El acta de escrutinio es el documento más importante del día. Tu representante debe firmarla y quedarse con una copia.

Este calendario funciona si lo ejecutas. En Apolítica te ayudamos a diseñar el plan específico para tu municipio. apolitica.mx · WhatsApp: 443 1 29 1143